

优越教育咨询有限公司地区代理合同

甲方：优越教育咨询有限公司（以下简称“甲方”）

乙方：_____（以下简称“乙方”）

甲、乙双方于____年__月__日,就乙方承接甲方在_____区域业务推广代理事宜，在互利互惠、优势互补的基础上，经友好协商，达成共识，签订本区域业务推广代理合同书，具体条款如下：

一、地区代理的确认

经双方确认：甲方开发生产的系列产品和服务有广阔的市场潜力和发展前景。

(1) 甲方授予乙方_____区域的业务推广代理权，由乙方负责该地区的市场推广活动。

二、乙方承诺

(1) 乙方接受甲方授权后，将集中其资源和利用其人际网络，尽快地在所代理的区域内建立起有效的推广渠道。

(2) 乙方接受甲方授权后，在本合同生效之日起，两周内向甲方提供业务推广计划。

三、代理保证

(1) 乙方的代理权只在授权地区生效，不能在其它已授权的地区扰乱市场，否则，将取消其代理资格。

(2) 乙方一旦与你甲方建立代理关系，不得以任何形式（包括书面或口头）与同行业（教育行业）其他公司或机构建立代理关系。

(3) 乙方在推广代理活动中发生的一切费用由乙方承担。

(4) 乙方在代理期间，若自动放弃代理权，或无法完成本合同所列的相关要求，甲方均有权终止本代理合同，在该地区另寻其他代理。

四、地区代理价格，见代理价格表

乙方在推广过程中必须严格甲方提供的业务价格表，甲方对业务价格享有最终的解释权。如因通货膨胀或其它客观原因，致使甲方所定价格必须调整，甲方必须提前通知乙方，并共同协调双方利益。

五、付款方式

业务付款方式包括银行转帐, 支票和现金. 如客户通过银行转帐支付, 统一使用甲方提供的银行帐号; 如通过支票支付, 收款人必须注明是甲方; 如通过现金支付, 收款人必须是甲方.

六、质量保证和售后服务

(1) 甲方严格按照与客户签定的业务合同的条款为客户提供咨询或培训服务. 甲方拥有业务流程和业务细节的最终解释权.

(2) 甲方严格按照与客户签定的业务合同的条款为客户提供相关的售后服务.

七、推广提成

(1) 乙方为甲方进行业务推广, 能够享受甲方的提成奖励. 提成奖励计算方法如下:

每个业务按业务价格 10% 提成;

在以上条件基础上, 业务推广达 5-10 个, 另加奖励 500 英镑;

在以上条件基础上, 业务推广达 11-15 个, 另加奖励 600 英镑;

在以上条件基础上, 业务推广达 16-20 个, 另加奖励 800 英镑.

(2) 每个业务完成 (既客户交付余额) 后, 甲方必须尽快把提成奖金结清. 提成奖金在业务完成后一周内通过银行转帐或现金交存入乙方帐号.

(3) 业务办理过程中, 如客户因自身原因自行终止业务合同的, 该业务不计入提成奖励制度.

(4) 在业务办理过程中, 如因甲方原因未能完成业务办理的, 该业务计入提成奖励制度, 但业务价格以客户交付的订金为标准.

八、本合同在双方代表签字之日起生效, 有效期暂定一年, 期满乙方有续签优先权, 本合同未尽事宜, 甲乙双方随时协商解决。

九、本合同一式两份, 双方各执一份, 同具法律效力。

甲方:

乙方:

代表签名及盖 (公司) 章 _____

代表签名及盖 (公司) 章 _____

日期:

日期: